Contatta

www.linkedin.com/in/federicotassinari (LinkedIn)

Competenze principali

Formazione per adulti
Insegnamento
Public speaking

Languages

Inglese (Limited Working)

Certifications

#WorkDayLEN 6: Crea il tuo corso con l’Intelligenza Artificiale
Attestato di qualità e certificazione professionale
Badge per Docenti / consulenti
WorkDayLEN7: Come nasce un CLUB
Scoprire l'intelligenza Artificiale: Focus su ChatGpt

Federico Tassinari

Docente e consulente aziendale
Formigine, Emilia Romagna, Italia

Riepilogo

Sono Federico, un formatore affascinato dal cambiamento.

Da anni, infatti lavoro in aula ed in azienda con adolescenti, con disoccupati, con lavoratori, con dirigenti e perfino con pensionati.

Da sempre sono interessato alle storie delle persone e delle aziende, e di come queste storie si intrecciano con le relazioni che nel tempo instaurano tra loro. Queste storie e queste relazioni possano essere utilizzate per creare cambiamenti positivi. L'obiettivo del mio lavoro è quindi quello di aiutare le persone a riscoprire il proprio potenziale e la capacità di comunicare efficacemente per migliorare le relazioni personali e professionali.

Inoltre mi occupo di aiutare le aziende a creare delle strategie commerciali e di marketing che migliorino le loro potenzialità di crescita e di redditività.

Da qualche mese sono diventato anche socio della start-up Seerene, che si occupa di aiutare le persone e le famiglie a prenotare i trasporti sociali e sanitari di cui hanno bisogno attraverso un'innovativa applicazione che punta a cambiare per sempre le modalità di accesso a questi servizi, rendendole più rapide e più semplici.

Se stai cercando un professionista in grado di formare i tuoi collaboratori o di supportarti nel potenziamento del marketing e della strategia commerciale della tua azienda mandami una mail a consulente.tassinari@gmail.com o contattami via DM su LinkedIn!

Esperienza

Seerene
Socio
febbraio 2023 - Present (3 anni 7 mesi)

Modena, Emilia Romagna, Italia

Responsabile marketing e training della start up Seerene che mira a rivoluzionare i metodi di prenotazione dei trasporti sanitari.
- Definizione delle strategie commerciali
- Pianificazione attività di pubbliche relazioni
- Cura della formazione interna.

LEN Formazione
Docente
novembre 2014 - Present (11 anni 10 mesi)

Formazione di apprendisti e professionisti in aula e in azienda.
L'obiettivo primario è quello di favorire la crescita e la riflessione mediante la condivisione di esperienze, soprattutto fra partecipanti con preparazione e professionalità differenti. Il punto di partenza è quindi la convinzione che il miglioramento di sé stessi parta dall'ascolto dei problemi e dei successi degli altri, siano essi i propri colleghi, i propri fornitori, o i propri clienti.

IAL Emilia Romagna
Docente
marzo 2018 - giugno 2024 (6 anni 4 mesi)

Docenze nell'ambito dei progetti IeFP (Istruzione e Formazione Professionale) per i percorsi di Operatore del Punto Vendita.
Le tematiche affrontate sono la comunicazione, l'accoglienza del cliente, la vendita assistita e la gestione dei reclami e dei disservizi.

FORMart
Consulente progettista della formazione
gennaio 2012 - dicembre 2012 (1 anno)

Rapporti con le aziende clienti.
Progettazione e gestione dei percorsi formativi per gli apprendisti.

Formazione

Istituto di Studi di Management
Master, Gestione, sviluppo, amministrazione e formazione delle Risorse Umane · (2018 - 2019)

ISTAO - Istituto Adriano Olivetti
Tecnologie e management dell'innovazione · (2017 - 2018)

SQcuola di Blog

Social Media Marketing · (2015 - 2016)

Università di Bologna / University of Bologna

Laurea magistrale, Scienze storiche · (2008 - 2010)

Università di Bologna / University of Bologna

Laurea triennale, Storia Contemporanea · (2004 - 2008)